

沖縄から全国、世界へ！ **To the World From Okinawa**

「地方を元気に、日本を豊かに」



人をつなぎ、地域をつなぎ、**沖縄**から日本と世界をつなぐ

日 時

2019年

3月1日(金)

受付 **13:30~**

場 所

沖縄銀行 本店

(那覇市久茂地3-10-1)

入 場 料
無

対 象 者

中小企業経営者、商品開発や販促に関わる方、支援機関の方

「**高くても売れる！**付加価値を磨いた、売れるモノづくりのススメ」

第1部

14:00~

講 演

株式会社47CLUB 代表取締役社長 栗田 健一郎

47CLUBがこれまでに4,000を超える全国の中小企業・小規模事業者様とお付き合いしてきた中でわかってきたこと、これから伝えていきたいと感じることをお伝えいたします。

こんな
あるんだ！ **47CLUB** そんなクラブ

第2部

15:10~

講 演

「“売れる”起業から“**売れ続ける**”会社経営へ」 ~47CLUBで学び、実践し、仕組みを作る~

株式会社Growth 代表取締役社長 須藤 勝利

青森ごぼう茶の製造販売を通じた地域課題の解決
コミュニティフェアトレード事業の取り組み

第3部

16:00~

個別相談

「販路拡大個別相談会」

株式会社47CLUB

販売促進チーム 綾 理恵子

※先着**5**社限定となります。事前申し込みをお願いします。

主催：沖縄銀行 共催：琉球新報社、47CLUB

後援：沖縄県産業振興公社、中小機構沖縄事務所

【申し込み・問い合わせ先】参加を希望される方は、事前にFAXまたはメールでの**参加申込**が必要となります。※詳細は裏面をご確認下さい。

おきぎん販路拡大セミナー ～To the World From Okinawa～

【 第1部・第2部 】

株式会社47CLUB

代表取締役社長 栗田 健一郎

2008年に電通及び全国の地方新聞社45社46紙とともに「株式会社47CLUB」を立ち上げ、代表取締役社長に就任。「地方を元気に、日本を豊かに」をコンセプトに、全国の約4,000社の中小企業・小規模事業者を支援。各種コンサルティングを柱としながら、ECモール「47CLUB」での販売はじめ、大手流通との取り引き、カタログ通販、新聞通販、百貨店催事、大企業とのB to B取り引き等、様々なビジネス機会を提供している。



こんなのあるんだ! 47CLUB とは

昨今、日本各地の「地方」の疲弊が顕在化しています。47CLUBではまさにこの状況に対応して、**全国の地方新聞社が地元の事業者さまたちを応援するために設立した事業**です。

(ECサイト事業、カタログ事業、催事、企画商品開発等……)

株式会社Growth

代表取締役社長 須藤 勝利

青森県内の高校卒業後、東京都内の国内アパレルブランドにてデザインや販売員として勤務。27歳の時に帰郷。2011年に青森県の地域活性を創りだしたいという想いから「株式会社Growth」を設立。日本一の生産量を誇りながらも収入が不安定なごぼう生産者の収入安定を目指し、そのごぼうを大好きなハーブティーとして商品化。青森ごぼう茶の製造販売を通じ地域課題を解決する事業であるコミュニティフェア事業に取り組み、地域づくりや人づくりに取り組んでいます。



おきぎん販路拡大セミナー

参加申込書

申込締切: 2月27日まで

この用紙に必要な事項を記載の上、FAXまたはE-mailにて事務局までお送り下さい。QRコードからもお申込みが可能です。

事務局

FAX 098-860-4899

E-mail sien01@okinawa-bank.co.jp



【問い合わせ先】 TEL:098-869-1266
沖縄銀行法人事業部内 担当: 糸村

【個人情報の取り扱いについて】

個人情報の取り扱いにつきまして、本申込書にご記入いただきました個人情報は、申込みに関する受付管理事務等に利用致します。その他の利用でご迷惑をお掛けすることはございません。

参加者氏名		会社・団体名	所属・役職
1			
2			
3			

申込者氏名		TEL	
		Eメール	

第3部 無料個別相談会について	☐ 個別相談を申し込む。
--------------------	-------------------------------------